



Мы создаем Ваши преимущества

ПРО КОМПАНИЮ

Что мы предлагаем

Решение вопросов любой сложности по внедрению, использованию или кастомизации Битрикс24

- Индивидуальный подбор тарифа
- Продление лицензии (с бонусами)
- Интеграция CRM
- Обучение
- Реализации дополнительного функционала
- Написание модулей
- Интеграции со сторонним программным обеспечением

Мы способны предложить своим клиентам больше и создать индивидуальные преимущества для каждого отдельного проекта.

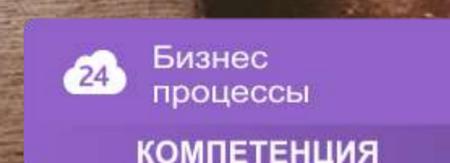
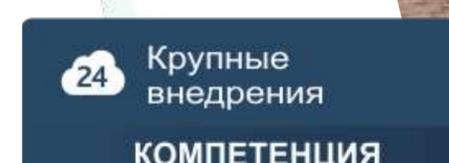
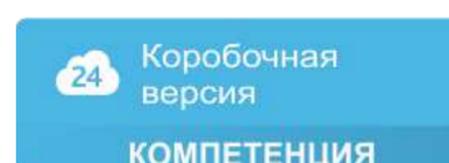
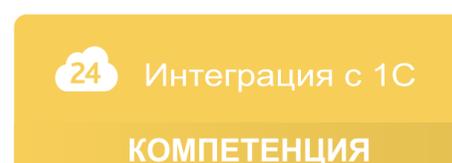
50+
Сотрудников

12
Лет опыта

75+
Успешных проектов

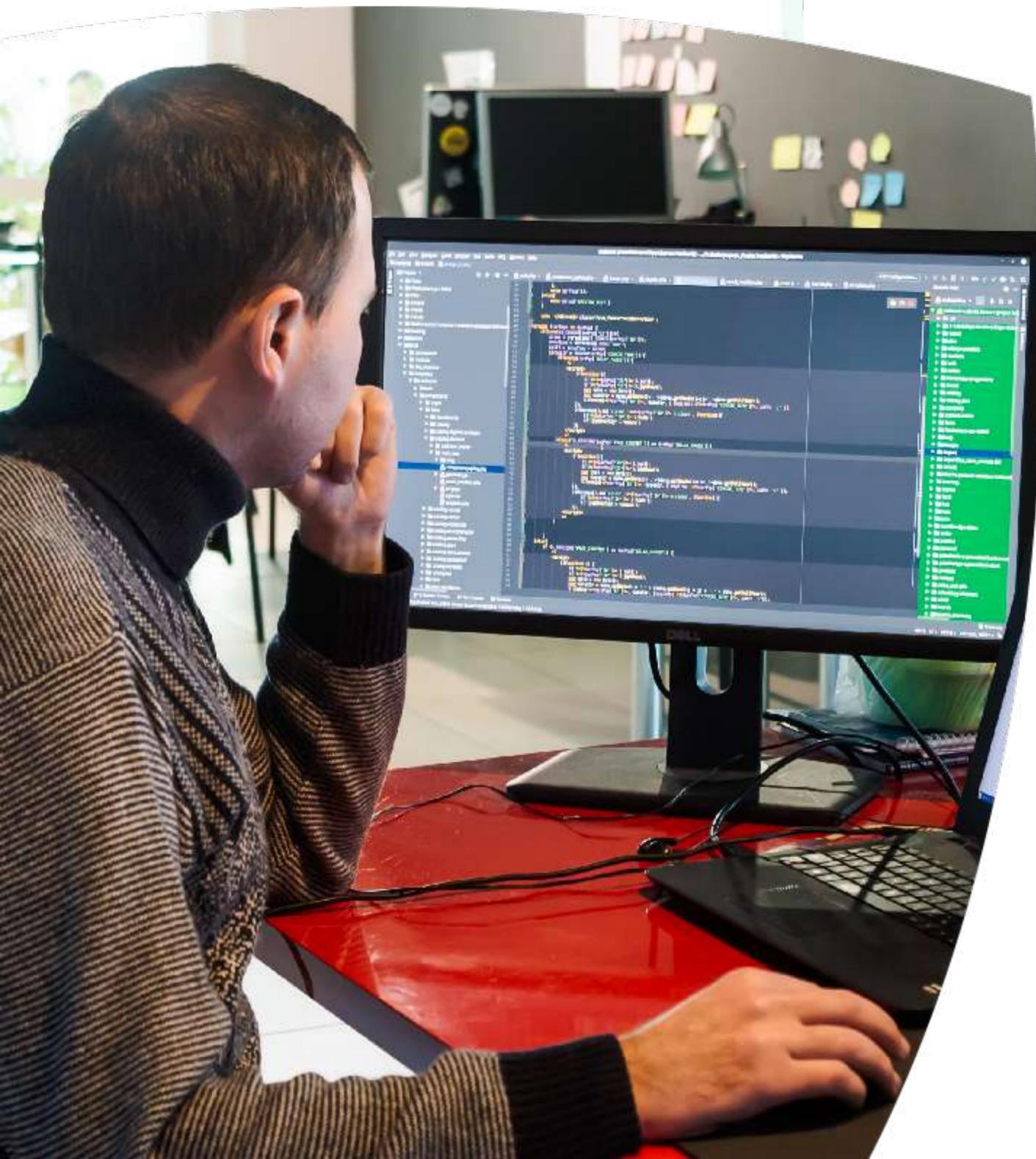
4
Офиса

33+
Стран заказчиков



ПРО КОМПАНИЮ

Миссия компании



Наша миссия:

Помочь бизнесу **зарабатывать больше** с использованием современных IT

Наши ценности:

Мы **стремимся делать сложное простым**, и при этом только повышать его эффективность. Для нас важно, когда наш продукт нравится как его владельцу, так и рядовым пользователям.

Мы убеждены, что **каждый бизнес настолько же индивидуален, как и его владелец**.

Поэтому относимся к каждой задаче, как к виртуальной инкарнации нашего клиента.

Цель:

Наша цель — создавать **качественный программный продукт** и улучшать уже имеющийся функционал для удобного и эффективного использования нашими клиентами.

ПРО КОМПАНИЮ

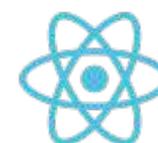
Технологии

Разработка на Битрикс24 — приоритетное направление работы Авиви. В нашей команде есть **24 сертифицированы Битрикс-разработчика.**

Однако стек технологий, который мы используем для работы на различных проектах, **довольно большой и постоянно растет.**



Битрикс
24[⌚]

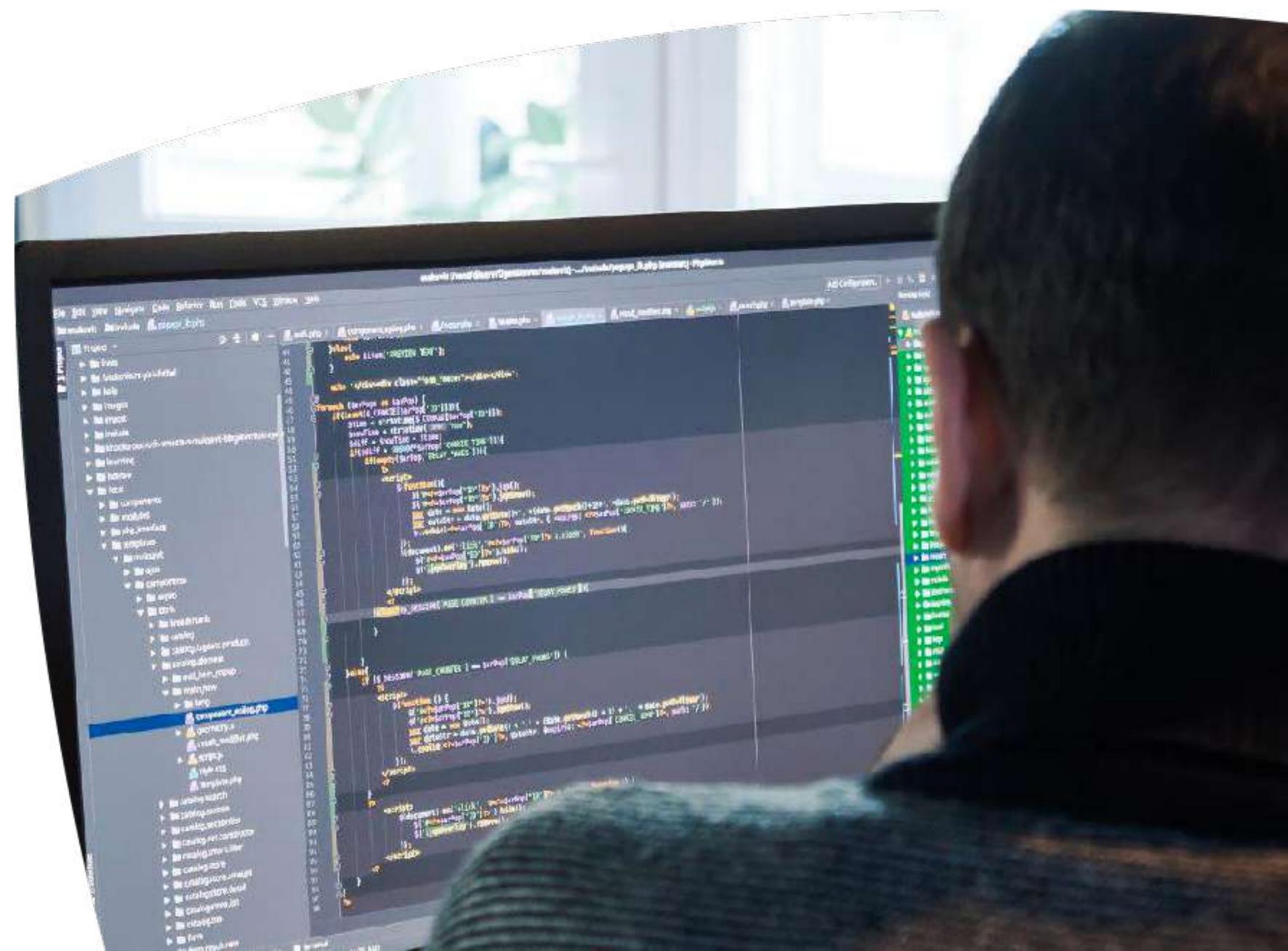


Экспертность в направлении

Компании Авиви связала свою деятельность с Битрикс24 с момента выхода этого продукта на рынок. За это время перечень наших наработок состоит из:

- 75+ реализованных лицензий;
- Кастомизация ядра;
- Переноса данных;
- Написания REST API;
- Кастомной разработки модулей;
- Миграции CRM в Битрикс24.

**Быть в числе первых
означает иметь больше всего опыта.**

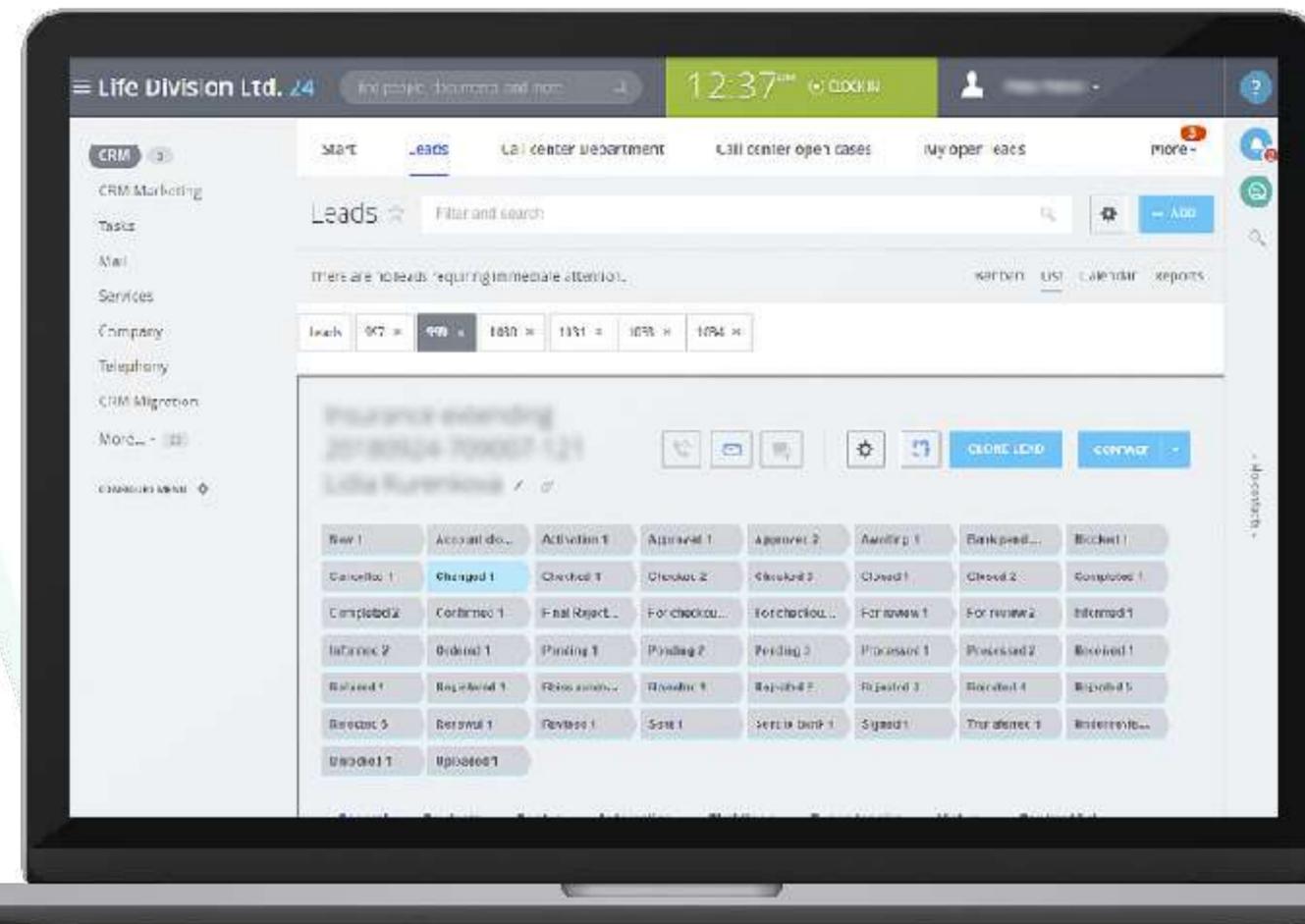


Life Division. Миграция из Salesforce в Битрикс24

Life Division Ltd — европейская компания в сфере финансовых консультаций, развивается чрезвычайно интенсивно.

Основной задачей для компании Авиви была интеграция коробочной версии Битрикс24, в частности кастомных доработки функционала и приближения пользовательского интерфейса портала к виду Salesforce.

Мы не просто изменили интерфейс, а **провели глубокую кастомизацию ключевых процессов**. Наши разработчики создали кастомный процесс, который позволяет менеджеру выбирать из входного письма файлы, которые автоматически прикрепляются к лидам. Также по условиям приближения к предыдущей CRM, **наши разработчики создали особый функционал**, который позволяет открывать сущность «Лид» в отдельном табе.



Five Star Claims Adjusting. Кастомизация группы экстранет

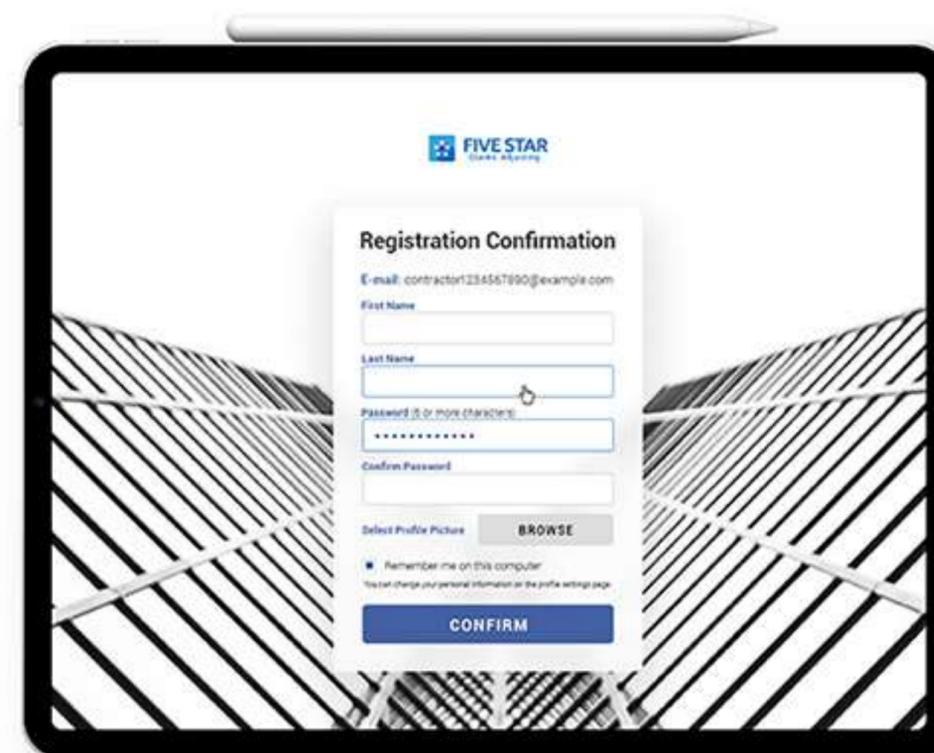
Компания Five Star Claims Adjusting является крупным игроком на рынке страховых взысканий США. Главной целью компании является отстаивание интересов своих клиентов перед страховыми компаниями.

Для заказчика было важным обеспечить доступ посторонних подрядчиков к сущности «Лид» своей CRM с определенными ограничениями и условиями. Главной «болью» Five Star Claims Adjusting была потребность в одновременном участии в рабочем процессе большого числа контракторов, которое постоянно возрастало.

Решением для заказчика стало расширение функционала экстранет-группы, которое позволило выполнить все требования технического задания.

По завершению проекта компания-заказчик получила в пользование усовершенствованный Портал Битрикс24, функционал которого позволил следовать поставленным целям с легкостью для администраторов и без дополнительных затрат:

- Кастомизирован функционал экстранет-группы в соответствии с требованиями заказчика; доработан процесс приглашения контракторов с экстранет в клиентский Портал;
- Изменен внешний вид страниц Портала в соответствии с брендингом Five Star Claims Adjusting, отключена возможность поиска контракторами своих коллег и общий чат, в таймлайн добавлены статусы;
- Кастомизирован процесс показа карточки лида Битрикс24 для контракторов.



Кастомный перевод коробочного Битрикс24

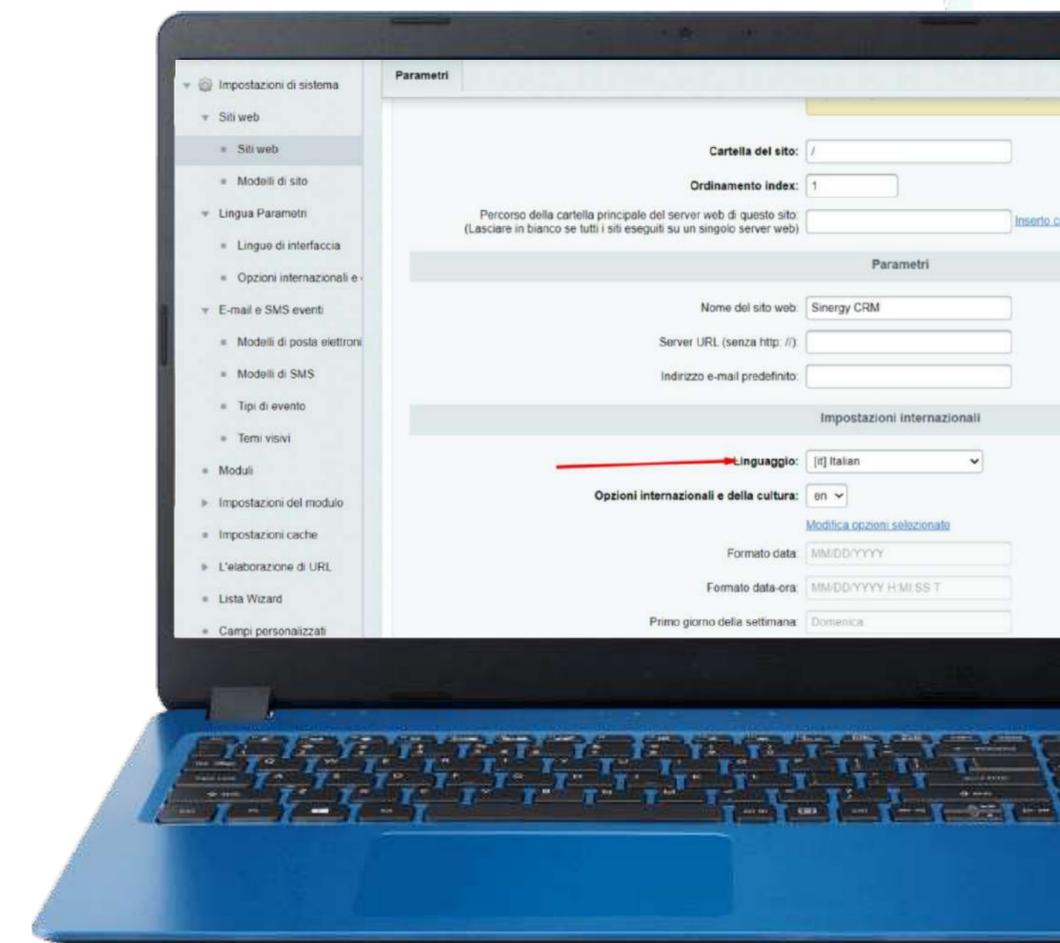
Sinergy s.r.l. — итальянская группа компаний, которая специализируется на работе в секторе кредитования. Заказчику потребовался **полный перевод коробочной редакции Битрикс24** на итальянский язык с некоторыми исключениями названий элементов.



Специалисты Авиви совершили перевод не только Портала Битрикс24, но и **админпанели** с возможностью включ-----ения итальянского языкового файла или возвращения к английскому оригиналу. В целом было **переведено 22 000 строк** текста. Для корректной работы языкового файла был написан специальный скрипт, который контролирует закрытие тегов в коде.

Элементы, которые **должны остаться непереводаемыми** (например “Воронка продаж”) выделены для системы вручную.

Созданные Авиви языковые файлы не подвержены опасности обновления. Полученный опыт позволяет создавать перевод Битрикс24 на любой язык мира.



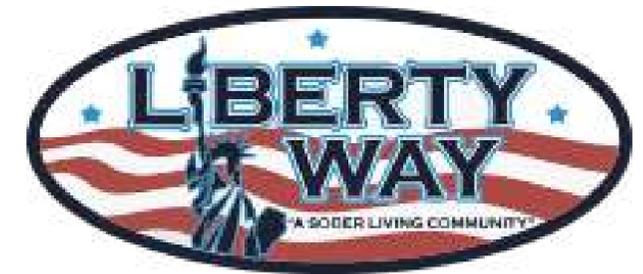
Битрикс24 для управления центром реабилитации

Liberty Way — североамериканский центр реабилитации наркозависимых граждан. Это современное учреждение с тремя жилыми корпусами для постояльцев и строгим регламентом для резидентов.

Основной задачей была разработка логики работы системы на основе юз-кейсов, предоставленных заказчиком. Наши специалисты продумали все бизнес-процессы и реализовали их в коробочном Битрикс24.

После выполнения поставленных заказчиком задач, реабилитационный центр Liberty Way получил надежную и настроенную конкретно под свои потребности систему управления, на которой замкнуты абсолютно все бизнес-процессы организации:

- Кастомная панель управления позволяет персоналу ориентироваться в ситуации с жилыми номерами и потребностями постояльцев. В зависимости от должности для персонала настроены разные уровни доступа к остальной информации и CRM;
- Резиденты для Битрикс24 являются лидами с правами экстранет-пользователей и набором статусов. В зависимости от статуса система производит определенные действия. Смена статуса происходит как автоматически, так и вручную сотрудниками;
- Управление штрафами проработано очень детально и предусматривает различные виды дисциплинарных нарушений.



Оникс. Внедрение CRM в ювелирную промышленность

Ювелирное предприятие «Оникс» успешно работает на рынке ювелирных изделий уже более 25 лет. Компания приняла участие в более чем 30 международных выставках.

Заказчик обратился к компании Авиви за внедрением Битрикс24 и доработки стандартного функционала канбана в соответствии с особенностями бизнес-процессов. Это было вызвано потребностями:

- Оптимизировать работу отдела продаж;
- Структурировать общую деятельность нескольких складов предприятия.

В ходе интеграции Битрикс24 наши менеджеры **автоматизировали процессы** принятия и обработки заказов, а также **оповещения клиентов**. Это дало возможность определить слабые стороны менеджмента на предприятии, которые изначально не были в поле зрения заказчика. Была проведена интеграция CRM со службой доставки. Наша команда провела работу по кастомизации **канбана** для работы складов: в карточки товаров были добавлены изображения товаров, что значительно ускорило процессы взаимодействия между отделами предприятия.

Ювелирное предприятие «Оникс», благодаря интеграции Битрикс24, смогло решить многолетние проблемы в рабочем процессе:

- Взаимодействие сотрудников различных подразделений между собой и менеджерами получило четкую структурность благодаря канбану;
- Были ликвидированы «слабые места» в системе менеджмента. Появилась возможность эффективно применять инструменты маркетинга.



Кастомные решения

Битрикс24 и профессионализм команды позволяет адаптировать систему практически под любые индивидуальные потребности бизнеса. Заслуживают отдельного внимания такие нестандартные решения от Авиви, как:

- Мультивалютность;
- Кастомизация сущности «Лид»;
- Множественное редактирование полей;
- Кастомное распределение заявок между сотрудниками;
- Кастомизация канбана с изображениями;
- Доработка функционала генерации документов.



Наши приложения для Битрикс24

Time & Projects Reports PRO

Самое удобное приложение в Битрикс24 для отчетности о затраченном времени, эффективность взаимодействия персонала и этапы выполнения заданий.

Его можно использовать как в **облачной**, так и в **коробочной** версии Битрикс24.



TimeDoctor Integration

Это первая успешная интеграция Битрикс24 с Time Doctor, которая решает одну из главных проблем — дублирование большого количества действий при работе с двумя программами параллельно. Разработчики смогли правильно распределить ответственность между платформами:

- Битрикс24 отвечает за все, что касается задач;
- Time Doctor — за учет времени.

Каждые 15 минут обновление затраченного времени поступает в CRM, однако эти данные нельзя редактировать или удалять.



Time and Projects Reports

Приложение из «Топ-10» самых популярных дополнений к Битрикс24 в мире для отчетности о затраченном времени, взаимодействия персонала и этапах выполнения заданий.

Использование бесплатное.

Уже более **13 тысяч** пользователей Битрикс24 во всем мире успели оценить его преимущество.



Кастомные решения

HelpDesk

Техническая поддержка — это всегда боль для каждого бизнеса, но становится еще труднее, когда именно вы должны предоставить техническую поддержку. Но с помощью специального модуля HelpDesk для коробочной редакции Битрикс24 от компании Авиви вы решите проблему с организацией технической поддержки для своих клиентов и получите эффективный алгоритм работы для ваших сотрудников.

Модуль помогает организовать обработку запросов от клиентов благодаря функциональности экстранет-групп Битрикс24.

Timesheet Module

Функциональность приложения основана на повышении эффективности менеджмента учета времени сотрудников. Каждый работник имеет доступ к странице, где отображаются текущие задачи, проекты и клиенты. На данный момент задачи выбираются из пула задач, где некоторые пользователи отмечены, как **«Ответственные»**. Информация может быть отфильтрована для показа и поиска по определенным критериям.



**Help
Desk**



**Timesheet
Module**

Офис Центр. Отраслевое решение для интернет-магазина

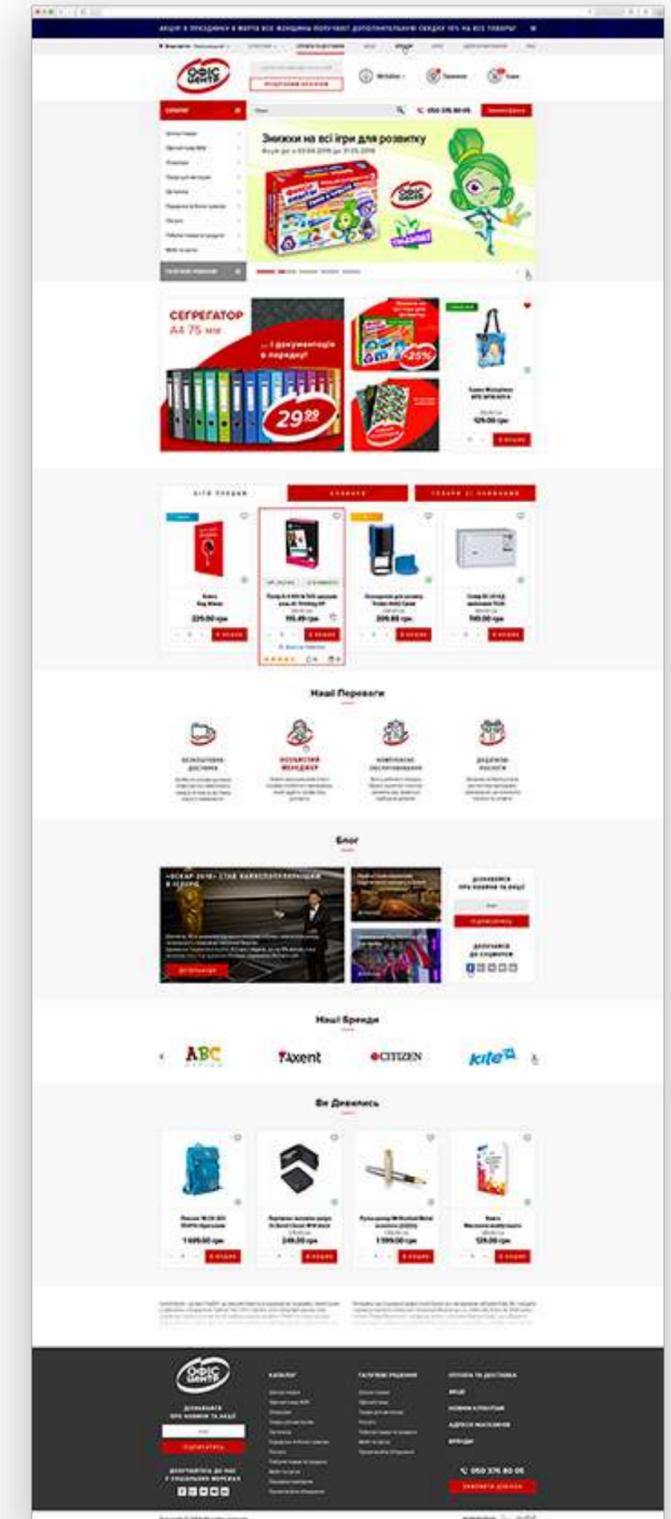


Офис Центр — торговая сеть, которая специализируется на канцелярских и офисных принадлежностях.

Клиент обратился в нашу компанию за разработкой современного интернет-магазина с B2C и B2B разделами для полноценного расширения бизнеса онлайн. Компания-заказчик **получила** современный интернет-магазин, отвечающий всем потребностям клиента и потенциальных пользователей.

Главные особенности этого сайта:

- Сайт был разбит на два раздела: для розничных покупателей (B2C) и для корпоративных клиентов (B2B).
- Расширение функционала для маркетологов. Сюда, в частности, входят категория «Товар дня», который будет разным для розничных и корпоративных клиентов; настроены фильтры с двумя видами демонстрации товаров; функция сравнения товаров; оптимизирована работа раздела «Корзина».
- Наша команда запрограммировала Telegram-бота, который работает вместе со всеми по направлению информирования сотрудников. Бот сообщает о новом заказе на сайте, о новой регистрации B2B-клиента и заказе обратного звонка клиенту.



Моно. Интернет-магазин молодежного ювелирного бренда

Бренд ювелирных украшений «MØNO» активно продвигается на рынке благодаря высокому качеству продукции и использованию современных инструментов для бизнеса.

Главной задачей от клиента было создание современного и адаптивного сайта для розничных продаж. Интернет-магазин должен быть удобным для целевой аудитории — молодежи.

Это предполагало:

- «Воздушный», легкий дизайн;
- Адаптивность для любых устройств;
- Простоту просмотра и заказа.

По общему согласию сайт был создан «с нуля». Большое внимание было уделено построению правильного взаимодействия клиента с сайтом для эффективных продаж. На сайте создано простое и понятное меню, удобный каталог и доступные карточки товаров; оптимизирован интерфейс внутри каждого отдельного раздела. Для удобства создано кастомное решение для фильтрации товаров. Также для активных молодых людей, которые не любят ждать, создана возможность покупки товаров в один клик;

Сайт интегрирован с CRM Битрикс24 ювелирного предприятия «Оникс», которому принадлежит бренд «MØNO». Все заявки с сайта попадают на обработку уже опытным менеджерам компании с пометкой «Моно» при автоматическом создании Сделки.

mymono.com.ua

MØNO
JEWELRY



Velox. Создание защищенной системы авторизации

Velobox специализируется на экспресс-доставке товаров из США в Украину и Россию.

Клиенты службы заказывают товар прямо из онлайн-каталога сервиса.

Задача проекта — разработать безопасную схему авторизации покупателей через выдачу индивидуальных ключей на небольшой промежуток времени. Клиент должен иметь возможность управлять данными о своих пользователях и их заказах. Оптимальным **решением** поставленной задачи стало использование внешних сервисов крупнейшей экспресс-доставки Vohberry и Новая Почта Интернешнл. Они отвечают за передачу данных о клиентах и их заказы (состояние заказа, габариты, получатель и т.д.).

Благодаря платформе RabbitMQ пользователи сервиса могут узнать о количестве новых добавленных посылок с информацией о каждой из них.

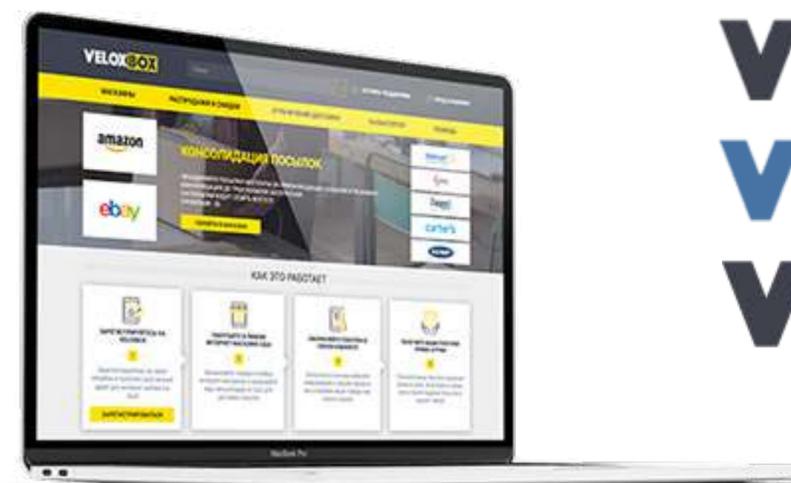
Благодаря внедрению внешних сервисов на платформу CRM, мы получили высокопроизводительный сервис с большой скоростью обработки данных каждого клиента.

Эти функции увеличили качество обслуживания клиентов и упростили процесс формирования заявок.

Над проектом работала команда из **8 человек**.

Реализация проекта заняла **4845 рабочих часов**.

velobox.us



VELOXBOX
VELOXHUB
VELOXAPI

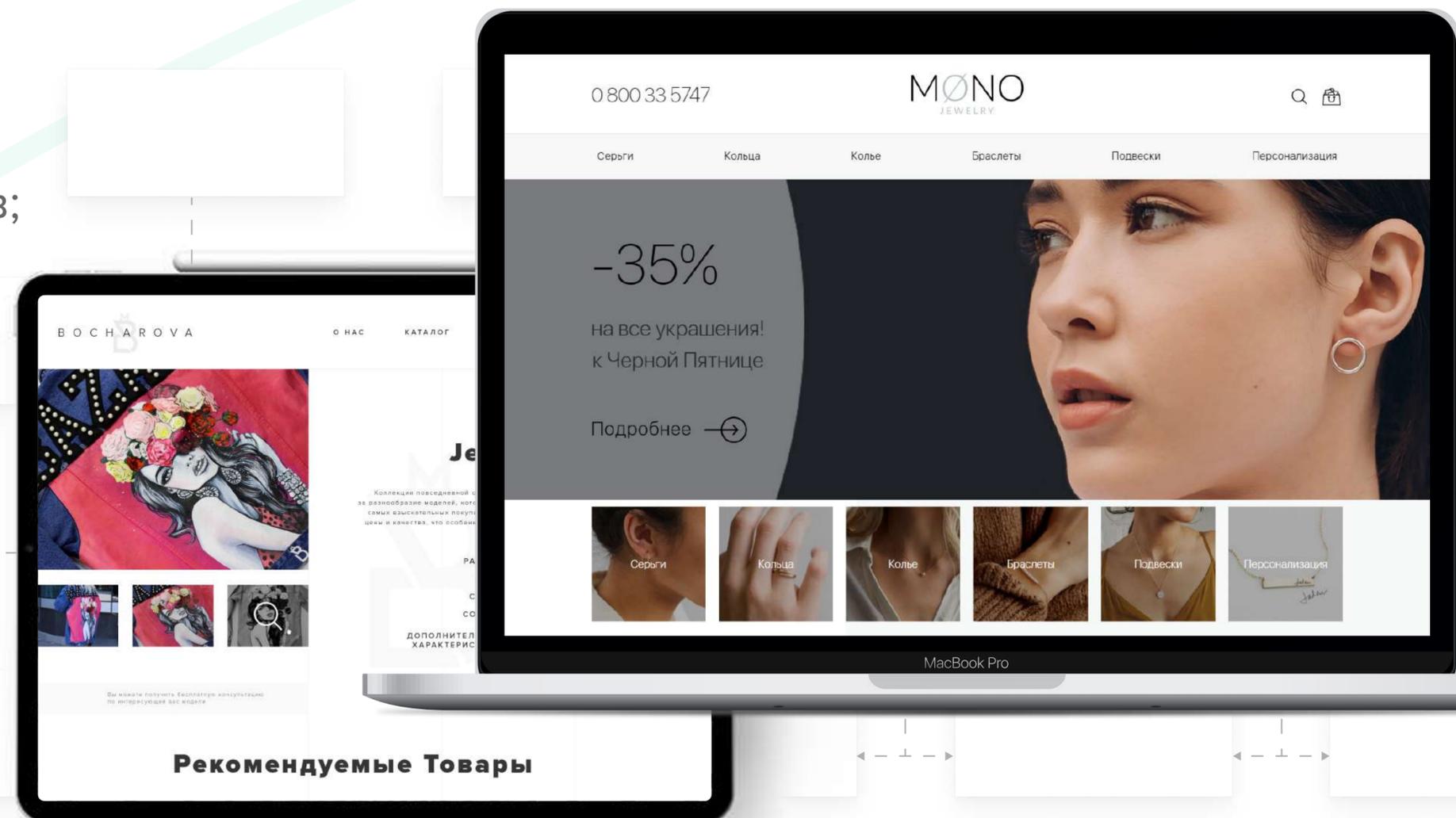
ДИЗАЙН

UX/UI

Web-дизайн всегда занимал видное место в деятельности компании Авиви. С момента основания в 2007 году, дизайн был одним из ключевых направлений развития и до сих пор остается важной составляющей полного цикла разработки программных продуктов. Наш стиль является узнаваемым своей индивидуальностью, легкостью и качественным UX / UI, дружелюбностью к пользователю. Яркий пример — данная презентация.

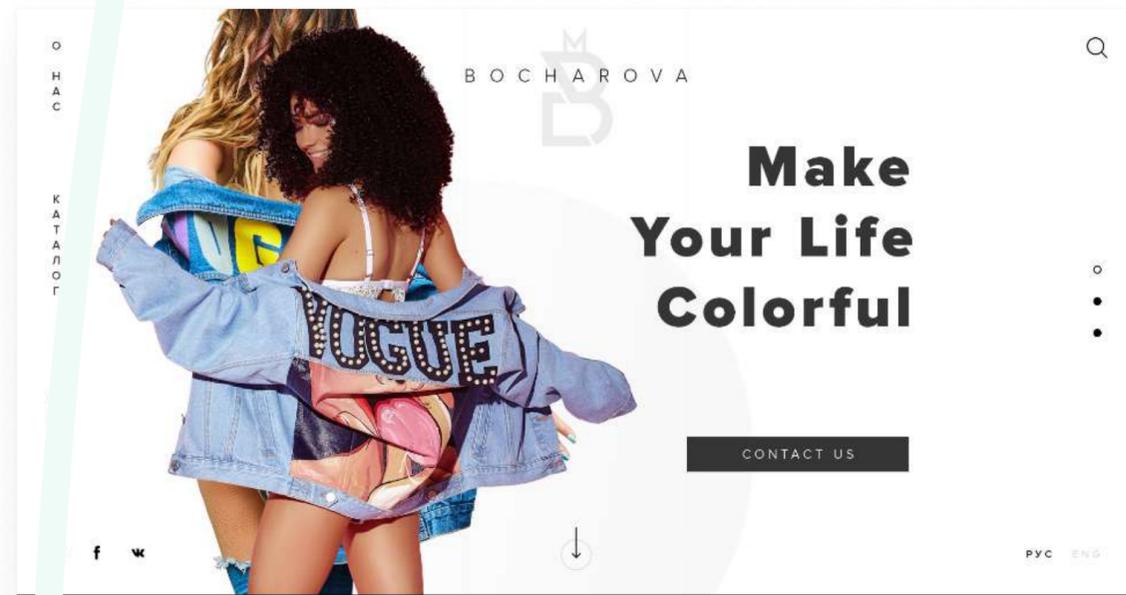
Собственный дизайн служит для:

- разработки и проектирования сайтов;
- поддержки и ребрендинга сайтов;
- eCommerce;
- графического дизайна;
- брендирования;
- разработки мобильных приложений.



ДИЗАЙН

Портфолио



О Нас

#MBocharova - модный бренд одежды, органично объединивший в себе уникальный дизайн и высокое качество изделий.

Мы с искренней любовью занимаемся своим делом - производством джинсовых курток с уникальными принтами ручной работы.

КАЖДОЕ ИЗДЕЛИЕ, СОЗДАННОЕ НАШИМИ МАСТЕРАМИ, НЕПОВТОРИМО.

Каждый рисунок разрабатывается исключительно под пожелания клиента и переносится на изделие с максимальным соответствием оригиналу.

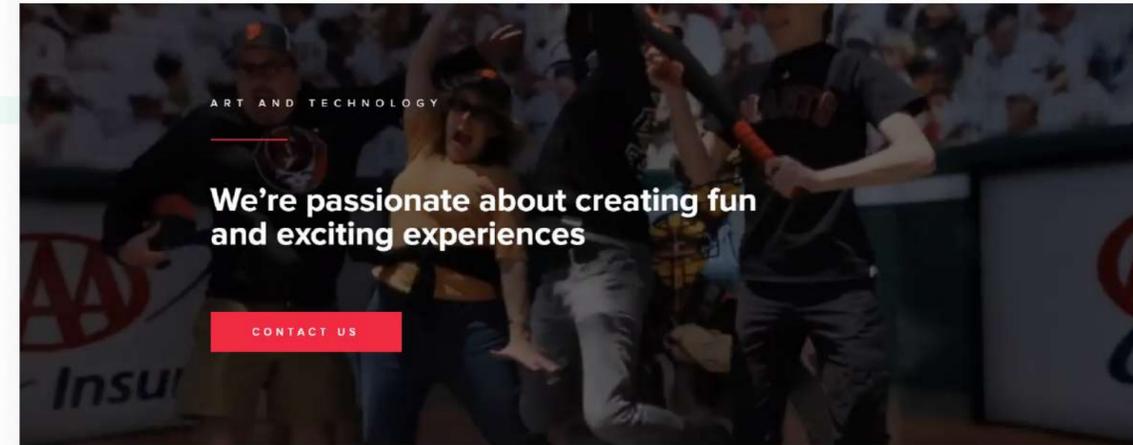
Наша модель ONE SIZE уже успела покорить сердца знаменитых мод-ников, став популярной.

Наши Преимущества

РУЧНАЯ РАБОТА

PIXPERIENCE

Our Services ▾ Our Work About Us Contact Us



Fusing art and technology, our team of creative professionals help bring your event experiences to life.

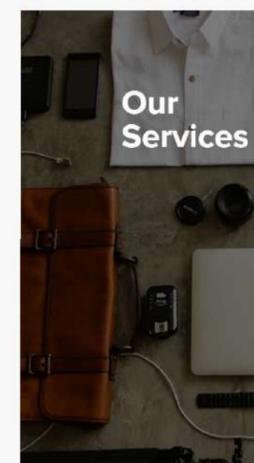
We are photographers, producers, coders, designers, and makers. Our team has been giving agencies, brands and event marketers new ways to connect, engage and entertain since 2009.

We provide service at events across North America, including NYC, Vegas, Toronto, Vancouver, San Francisco, Denver, Chicago, LA and Austin.

From 360° or 180° photo booths to cross-country green screen tours, mobile app development or custom projects, we are always looking for new opportunities to build cool experiences.



Our Work



Our Services

Multi-Camera Photo Experience

Freeze time and offer your guests this once-in-a-lifetime, 360-degree special effect made famous by *The Matrix*. Turn anyone into the hero of a summer blockbuster in our 360° or 180° photo booths!

MORE

Photo & Video Activation

Green-screens, custom fabricated photo booths or even video play-by-plays - we create customized experiences for brand activation and experiential marketers.

MORE

Data Capture and Lead Generation

With our proprietary mobile app, we capture guest data while they are waiting to have their photo taken.

MORE

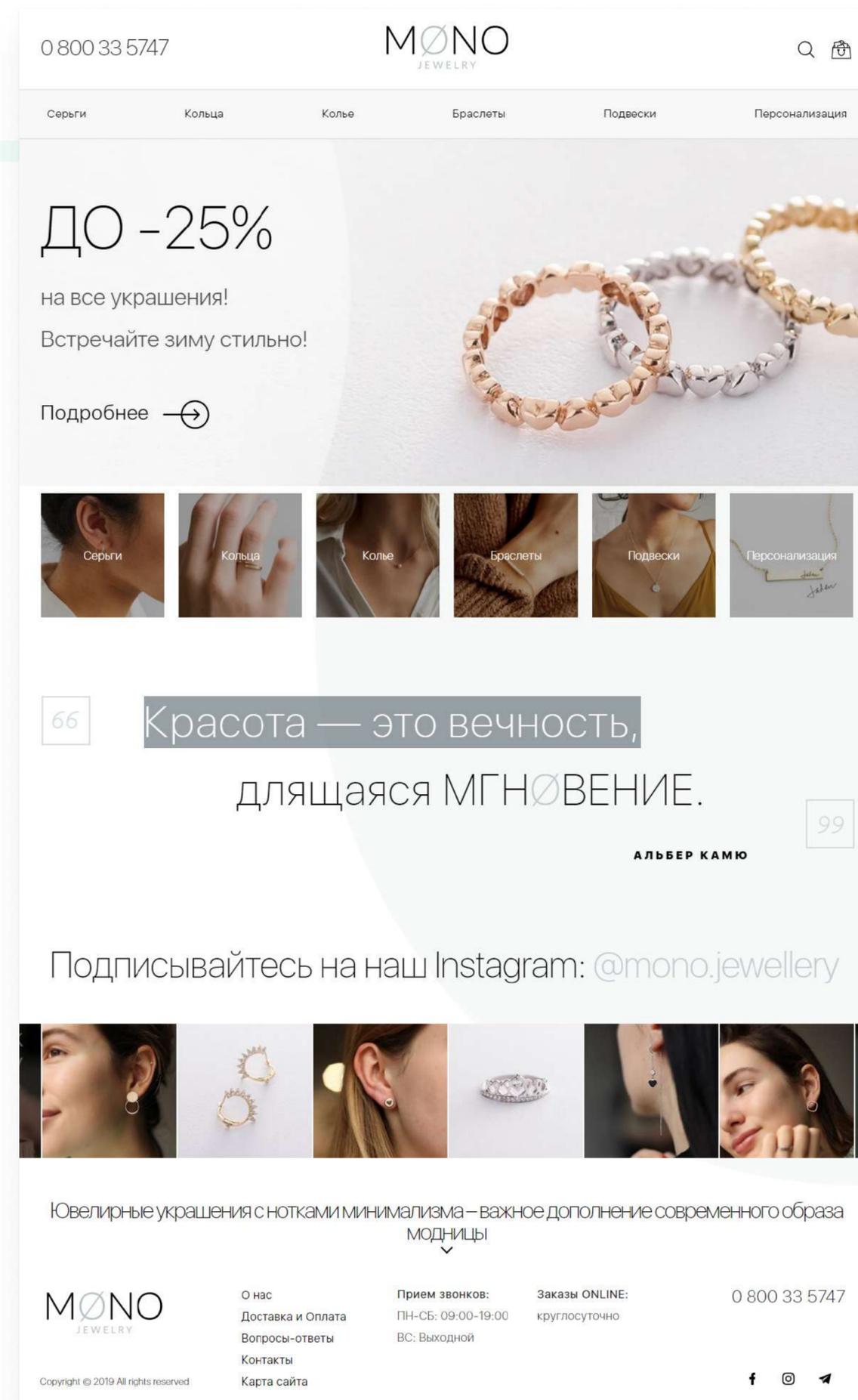
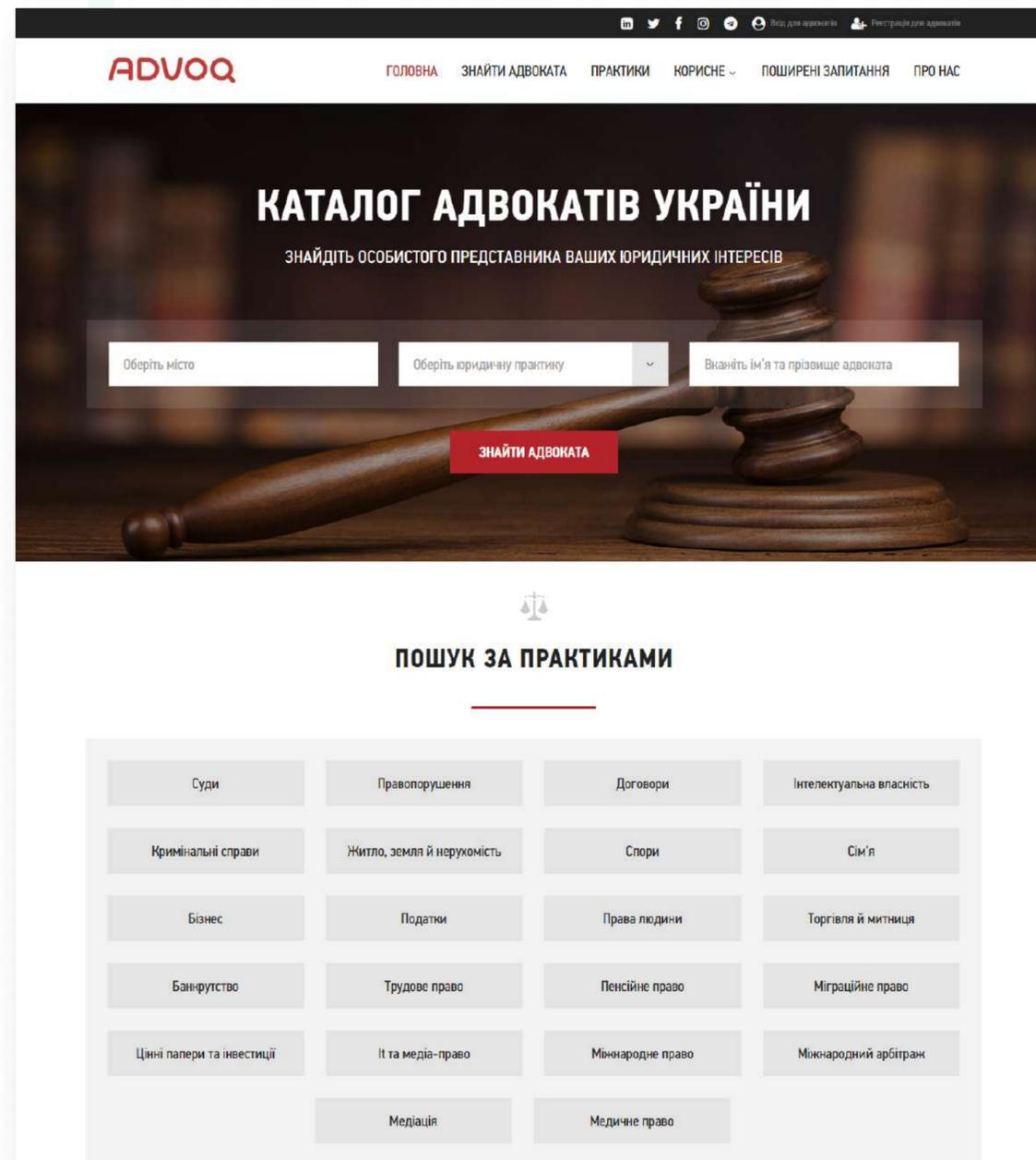
Event Microsites

Let customers continue their event experience online through a custom photo or video microsite.

MORE

ДИЗАЙН

Портфолио



Green Ways. «Зеленые» велопутешествия по миру

Компания Авиви охотно поддержала инициативу активистов проекта 80-дневной велопутешествия по странам Западной Европы. Наша команда сделала то, что получается лучше всего: мы создали сайт для медийной поддержки проекта, а также популяризации идей активного образа жизни и возобновляемой энергии.

Новое путешествие отличается от предыдущих, поскольку посвящено вопросам развития возобновляемой чистой энергии, а именно — солнечной. Во время проекта «80day REtrip — 80 дней на велосипеде с энергией солнца» участники объехали 22 страны Европы.

Все время их сопровождала специальная вело-тележка с солнечными батареями, которую они использовали для подзарядки всех гаджетов. Команда Авиви разработала для программы «Green Ways» полноценный удобный сайт на базе CMS «1С-Битрикс: Управление сайтом». Это полностью кастомный сайт без использования шаблонов, максимально удобный для владельцев и пользователей.

Наша компания разработала дизайн и заложила основы брендинга. Также реализовали функционал блога, где участники будут выкладывать собственные сообщения с дальнейших путешествий.

<http://www.green-ways.com.ua>



КОЛЛЕКТИВ

Наша команда

Авиви — это большая команда единомышленников, преданных своему делу и взаимоотношениям в коллективе. Поэтому мы не только хорошо работаем, но и прекрасно проводим время вместе.



НАШИ КЛИЕНТЫ

Выбрали Авиви



НАШИ КЛИЕНТЫ

География клиентов Авиави



Медийная активность

Кроме разработки, обучения, интеграции и т.д., компания Авиви активно развивает комьюнити. Поэтому мы постоянно работаем над расширением присутствия компании на площадках различного формата: видео хостинги, ревью-сайты, продуктовые площадки, Q&A-платформы, форумы, блоги и другое.

Вы можете найти нас на:

- Google Business
- Facebook
- YouTube
- Clutch
- Reddit
- Quora
- LinkedIn
- GoodFirms
- ThinkMobiles

FACEBOOK

GoodFirms

ThinkMobiles



Medium

YouTube

reddit

Clutch

Quora

LinkedIn

КОНТАКТЫ

Как с нами связаться



avivi.pro



+7 499 3467460



[@avivicrm](https://www.facebook.com/avivicrm)



[@avivi_bot](https://www.telegram.me/avivi_bot)



Москва

ММДЦ "Москва-Сити", Башня "Империya"
Пресненская набережная, д. 6, стр. 2, этаж 16



+38 068 20 20 200



hello@avivi.pro



[@avivi_bitrix_partner](https://www.instagram.com/avivi_bitrix_partner)